



# **Reditus fecha contratos da operação Tecnidata**

Lisboa, 24 de Setembro de 2008

---

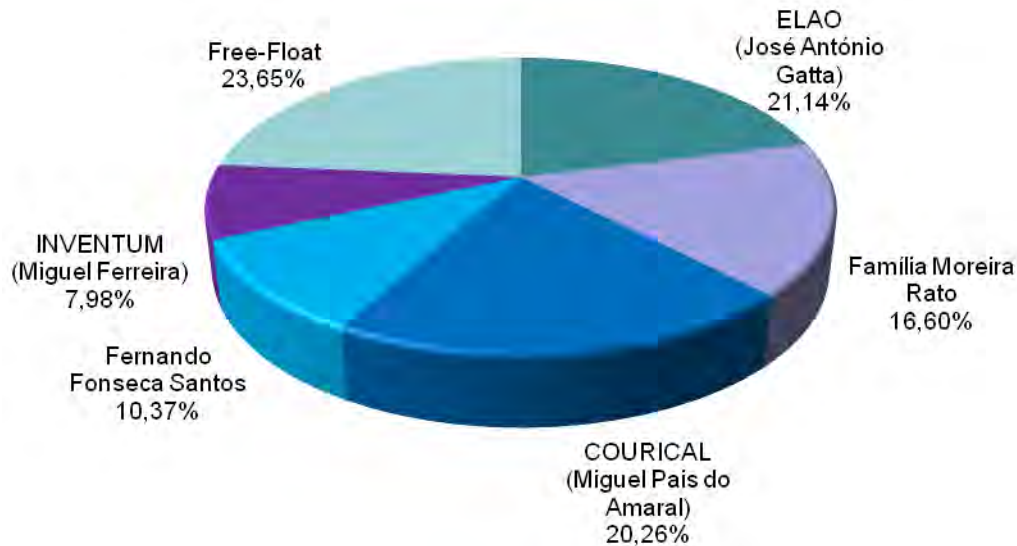
## Operação de Aquisição do Grupo Tecnidata

---

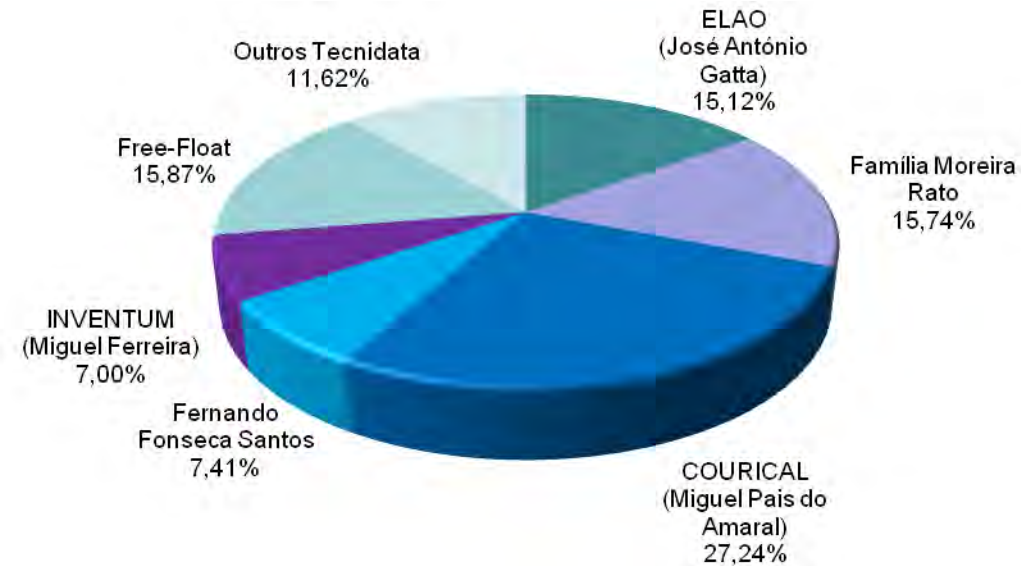
- ➔ Reditus adquire a Tecnidata Investimentos Financeiros SGPS pelo preço máximo de 32,5M€ sujeito a ajustamentos em função de diversos factores definidos previamente e a pagar em quatro tranches;
- ➔ Realiza aumento de capital reservado a accionistas encaixando 22,1M€;

## Estrutura Accionista Reditus

### ➔ Antes da Transacção



### ➔ Após a Transacção\*



\* Hipótese limite de subscrição total de 17M€ pelos accionistas da Tecnidata

## O Grupo Tecnidata

---

O Grupo Tecnidata está dividido em 5 áreas:

- ➔ **Serviços Tecnológicos:** Soluções tecnológicas de valor acrescentado (TI's e infocomunicações). Inclui os negócios da Tecnidata SI, NCIT e All2IT Portugal
- ➔ **Aplicações e Sistemas de Informação:** Concepção, implementação e gestão de soluções. Inclui os negócios da Roff.
- ➔ **Outsourcing:** Gestão de projectos e serviços de Outsourcing. Inclui os negócios da Tecnidata SI e Tecnidata BC.
- ➔ **Internacional:** Comercializa soluções aplicativas e tecnológicas do grupo. Inclui os actuais negócios de Angola e França.
- ➔ **Desenvolvimento do Negócio e Serviços Partilhados:** Gestão de topo e área de suporte responsável pela prestação de serviços partilhados para todas as unidades de negócio do grupo.

---

## Racional estratégico para o Grupo Reditus:

---

- ➔ Implementar a estratégia de desenvolvimento por aquisições que complementa o forte crescimento orgânico verificado nos últimos exercícios.
- ➔ Aumentar a oferta de serviços na área de IT Consulting (soluções SAP) e Outsourcing de Infra-estruturas tecnológicas (redes e comunicação de dados).
- ➔ Alargar a carteira de clientes, promovendo oportunidades de cross-selling e entrando em novos segmentos de mercado.
- ➔ Potenciar e desenvolver o negócio de BPO (impulsionado pela integração das componentes de Desenvolvimento e Integração de Aplicações).
- ➔ Alargar a presença internacional nos segmentos de Sistemas e Tecnologias de Informação, que deverá representar 1/3 do volume de negócios proforma consolidados.

## Racional estratégico para o Grupo Reditus:

**Acelerar vectores estratégicos:**

- ➔ Potenciar a transformação da área de Outsourcing de II, promovendo a entrada em segmentos de mercado em que o Grupo não está presente.
- ➔ Reposicionar a área de IT Consulting como prestadora de serviços de consultoria de maior valor acrescentado quer para clientes próprios, quer para clientes de OII e de BPO.
- ➔ Abrir novos horizontes de crescimento, a nível do Grupo, noutras segmentos de mercado.
- ➔ Incrementar a integração de ofertas de produtos e serviços e o aproveitamento de sinergias entre diferentes áreas de negócio.

## Principais Indicadores Pro-forma do Grupo (2008)

	Reditus + Tecnidata
Número de acções (actual 6,5M)	9,1M
Capital Social Nominal (actual 32,5M€)	45,5M€
Prémio de emissão	9,1M€
Proveitos	> 100M€
Margem EBITDA	> 10%
Rácio Dívida Líquida/ EBITDA	< 2,0



**OBRIGADO**

**Lisboa, 24 de Setembro de 2008**